

ایجاد توافقنامه و قرارداد همکاری با مؤسسات همتا در کشورهای عمان، قطر، روسیه، صربستان، بلاروس، شبه قاره آفریقا، مجارستان، قزاقستان، ارمنستان و مغولستان تنها در یک سال گذشته و طراحی ابزارهای جانشین محصولات بانکی تنها بخشی از نقشه راه خنثی‌سازی تحریم‌ها و هموار کردن مسیر صادرات کشور بوده است.

مسئولیت جدید صندوق ضمانت صادرات ایران در زمینه بیمه‌گری اتکایی با مؤسسات همتا در کشورهای فوق‌الذکر نه تنها راهگشای تسهیل مسیر صادرات کشور بوده، بلکه به جایگزینی مناسب برای LC بانکی در شبکه صادراتی کشور منجر شد. البته در این روند، صدور ضمانت‌نامه‌های مورد نیاز پیمانکاران و صادرکنندگان کالا یا خدمات فنی و مهندسی، خدمات بیمه‌های صادراتی، اعتبارسنجی دقیق و مدیریت ریسک به واسطه شرکای جدید صندوق ضمانت صادرات ایران شاهد رشد چشمگیری نیز بوده است.

در پایان شهریورماه سال جاری خدمات صندوق ضمانت صادرات ایران نسبت به مشابه سال گذشته شاهد رشد ۲۸ درصدی بود که هدف‌گذاری پوشش ۲ میلیارد دلاری تا پایان سال کاملاً نزدیک به واقع است. همچنین پوشش بیمه‌ای ۴۲۰ میلیون دلار در کوتاه مدت و ۳۰۰ میلیون دلار در بلند مدت در تأمین ضمانت‌نامه اعتباری دولت سیزدهم رکورد کم‌نظیری در زمینه حمایت از صادرات کشور به شمار می‌آید.

صندوق ضمانت صادرات ایران از نگاه به تجار داخلی و سهولت امکان استفاده از خدمات حمایتی نیز غافل نبوده و فقط در دولت سیزدهم اقدام به تأسیس ۷ کارگزاری داخلی در سراسر کشور، حضور در نمایشگاه‌های داخلی و خارجی جهت آموزش و بهره‌مندی از خدمات صندوق نمود و تلاش

هدلینگ کسب و کار صبا و صندوق ضمانت صادرات ایران نیز پای به میدان عمل گذاشته تا حمایت مالی و بیمه‌ای از صادرات کشور گسترش یابد. نمی‌توان از صادرات صحبت کرد اما از مشکلات آن صحبتی به میان نیاورد. همان طور که پوشش‌های حمایتی صندوق ضمانت صادرات ایران به طور کلی معطوف به کشورهای با ریسک متوسط و بالا بوده و از این منظر با ریسک نسبتاً بالا نسبت به ارائه خدمات اقدام می‌کند، در شرایط تحریمی کمک حال صادرکنندگان محصولات و خدمات است. فلذا سرمایه صندوق ضمانت صادرات ایران تناسبی با پوشش ریسک و سیاست‌های متصور حمایتی نداشته است و هم اکنون تا بیش از ۹ برابر سرمایه ثبتی خود اقدام پوشش ریسک نموده است؛ که با توسعه حمایت‌های صادراتی از جانب صندوق قطعاً با مشکل کمبود سرمایه و عدم پذیرش ریسک‌های بیشتر مواجه می‌شود.

مقایسه سرمایه صندوق ضمانت صادرات ایران با مؤسسه همتا در عربستان سعودی و کشورهای همسایه با توجه به مقدار و تنوع بیشتر صادرات کشور ایران و وجود ابزارهای مختلف بانکی نظیر LC و نبود تحریم‌ها در کشورهای همسایه، عدم همخوانی این مهم را بیشتر نمایان می‌سازد. تأمین منابع مالی حتی به صورت اعتباری و تشکیل کنسرسیوم‌های حمایتی، کمک به رفع تعهدات ارزی، وصول مطالبات صادرکنندگان کالا و خدمات قطعاً از اولویت‌های صادراتی کشور باید باشد که این مهم نیازمند عزم ملی و همکاری همه دستگاه‌های دولتی و بخش خصوصی بویژه اتاق‌های بازرگانی است. در مجموع ثبات در قوانین تجارت خارجی دولت، تحول فکری نظام بانکی بیمه‌ای کشور و ریسک‌پذیری بیشتر جهت حضور در بازارهای نوین از دیگر عوامل برجسته برای رونق صادرات کشور به شمار می‌آیند.

مقایسه سرمایه صندوق ضمانت صادرات ایران با مؤسسه همتا در عربستان سعودی و کشورهای همسایه با توجه به مقدار و تنوع بیشتر صادرات کشور ایران و وجود ابزارهای مختلف بانکی نظیر LC و نبود تحریم‌ها در کشورهای همسایه، عدم همخوانی این مهم را بیشتر نمایان می‌سازد

دارد با ایجاد بسترهای کاملاً برخط از طریق وبسایت و اپلیکیشن‌های داخلی امکان خدمت‌رسانی را هرچه بیشتر تسهیل کند. این صندوق در دولت سیزدهم در راستای ارتقاء و تنوع سبد محصولات بانکی به غیر از بانک تخصصی توسعه صادرات ایران با بانک‌های ملت، کارآفرین، توسعه تعاون اسلامی، صادرات، گردشگری و غیره نیز تفاهمنامه همکاری امضا نموده تا چتر حمایتی خود را بیش از پیش گسترش دهد. در این میان از همکاری با بیمه‌های تجاری داخلی نظیر بیمه ایران نیز غافل نبوده و با امضای تفاهمنامه همکاری چهارجانبه میان سازمان توسعه تجارت ایران، بیمه ایران،